

初期 0 円、月額 0 円！
完全成功報酬型・見込客紹介サービス



ビジネスランナー
Business Runner

ビジネス比較・一括資料請求

2009.6
株式会社アーツエイハン

見込み客集めに苦労していませんか？

- ・不況の今、新規顧客がなかなか開拓できない
- ・以前よりも見込客を集めにくくなった
- ・見込客を集める新たな手法があるのなら知りたい

従来の見込み客集めの方法

ホームページ、キーワード広告、ポータルサイト、ダイレクトメールなど

最もリスクが低い見込み客集め手法

- ・一括資料請求サイト「ビジネスランナー」
- ・「ビジネスランナー」に登録すれば問い合わせ(資料請求)が来る
- ・初期費用0円、月額費用0円、完全成功報酬型
- ・問合せ(資料請求)があって初めて料金が発生
- ・ムダなお金が全くかからない仕組み

「ビジネスランナー」の仕組み

企業探し、サービス探しをしている方を対象に、
厳選された情報と適切な企業をご紹介しますサイトです。
御社のサービスにマッチする質の高い見込客の獲得が可能です。





なぜ、見込み客を紹介することができるのか？

「ビジネスランナー」はネットを使う消費者の心をとらえているから
検索エンジンで上位に表示される情報をクリックする
比較してより良い会社を選ぶ
資料を取り寄せて吟味する

不景気になればなるほど、この傾向は強まる

つまり比較・検討できる一括資料請求サイトは
不況においてこそ、その強みを発揮する



なぜ、検索エンジンで上位に表示できるのか？

- ・ 1,000万円相当のSEO施策を実施
親和性の高いサイトからの良質な外部リンク
- ・ 30万人のブロガーに継続的に告知を実施
- ・ 実績 (SEOランナー)
システム開発、営業代行、企業サイト制作など

いま、ご登録をいただくと

オープンキャンペーンにつき

- ・初期費用：無料

今後は3～5万円の登録料を予定

- ・1ヶ月の無料お試し

御社にお問い合わせがあっても無料になるキャンペーンです

よくある質問

いたずら問合せがあった場合も課金されるの？

問合せが来て7日以内であれば、キャンセル可能です。

管理画面で、御社の判断で「非承認」設定してもらえれば料金は発生しません。

途中で解約できるの？

もちろん可能ですが、問合せが来なければ料金はかかりませんので検索エンジンで上位に表示されるこのサイトに掲載しておくことは、御社の宣伝にもつながるので、あえて解約する必要はないかと思えます。

リスティング広告と比べたらどちらが効果的？

リスティング広告で効果を出そうと思ったら月10万円はかけないと効果が出にくいようです。

問合せにつながらなくても料金が発生するリスティング広告よりも費用対効果は高いと思えます。